

FICHA TÉCNICA CONSOLIDADA:

Bloque 1, Módulo 4b - Panel de Recomendaciones

Problema Clave: ¿Cómo unificar el criterio de recomendación en el mostrador?

Concepto General: El Panel de Recomendaciones es la herramienta operativa que traduce el análisis de Laboratorios Clave en una guía práctica para el equipo.

Su objetivo es asegurar que, ante una patología, el equipo recomiende el producto más rentable y eficaz de la farmacia, eliminando la dispersión de criterios.

V1: Identifica el Problema - Test de Diagnóstico

Título del Microvideo:

¿Tienes un problema de dispersión de criterios en el mostrador?

Objetivo: Ayudar a identificar si la **falta de unificación de criterios** está afectando su rentabilidad y la experiencia del cliente.

(Ver Anexo: Test de Diagnóstico Rápido - Panel de Recomendaciones)

Mensaje Clave del Video:

"La rentabilidad se pierde en el mostrador.

Unificar el criterio es la clave para maximizar el margen."

V2: Reúne Datos BI - Datos Clave

Título del Microvideo:

Los 5 datos clave para construir tu Panel de Recomendaciones.

Objetivo: Mostrar al farmacéutico dónde encontrar los datos de producto necesarios para el Panel (más allá de los datos de laboratorio).

Dato BI a Extraer	Por qué es Importante
1. Ranking por Margen Bruto (a nivel Producto)	Identifica el producto más rentable dentro de la categoría elegida.
2. Rotación por Producto	Asegura que el producto recomendado tiene salida fluida y no genera stock muerto.
3. Productos de Venta Cruzada (Correlación)	Identifica los productos que se venden junto al producto principal para el <i>cross-selling</i> .
4. Días de Cobertura por Producto	Evita recomendar un producto que está a punto de agotarse (rotura de stock).
5. Precio Medio de Venta (PVP)	Permite establecer opciones de diferentes rangos de precio (escalado de alternativas).

Mensaje Clave del Video:

"El Panel se construye con los datos de producto, no solo de laboratorio. Necesitas el margen y la rotación de cada referencia."

V3: Analiza con IA - SUPERPROMPT ROPLA

Título del Microvideo:

El prompt que te genera el Panel Operativo.

Objetivo: Generar la tabla de recomendación y los argumentos de venta para el equipo.

SUPERPROMPT ROPLA — Generador de Panel de Recomendaciones

Elemento ROPLA	Contenido
ROL	Eres un experto en Category Management farmacéutico. Creas paneles operativos que unifican el criterio del equipo y mejoran la rentabilidad por categoría.
OBJETIVO	Construir un Panel de Recomendaciones para la categoría [CATEGORÍA] que unifique al equipo, maximice margen/rotación y ayude a decidir qué laboratorio priorizar.
PETICIÓN	Sincroniza todos los cálculos con la categoría [CATEGORÍA] y genera: 1. Una tabla de recomendación por problema/síntoma (ej.: Tos seca, Congestión) con la 1ª, 2ª y 3ª opción. 2. El Laboratorio Partner priorizado en cada opción y sus argumentos de venta. 3. Las reglas de cambio (cuándo pasar a 2ª/3ª opción).
LENGUAJE	Claro y operativo, listo para mostrador y para toma de decisiones comerciales rápidas.
ARMAZÓN	Entrega en dos tablas: Tabla A (Panel Operativo): Problema/Síntoma

Tareas Clave y Situación Esperada

Tareas Clave (Paso 4)	Situación Esperada (Después de aplicar el Plan)
1. Diagnóstico Rápido: Realizar el Test de Diagnóstico.	Se tiene la certificación de que el problema existe (dispersión de criterios).
2. Extracción de Datos: Extraer los 5 datos clave del BI GestionFarma a nivel de producto.	Se tiene los datos cuantitativos para construir el Panel.
3. Análisis con IA: Usar el SUPERPROMPT ROPLA con los Inputs y generar el Panel.	Se obtiene un Panel de Recomendaciones que unifica el criterio del equipo.

Tareas Clave (Paso 4)	Situación Esperada (Después de aplicar el Plan)
4. Plan de Mejora: Implementar el Panel en el mostrador y formar al equipo.	El margen bruto de la categoría aumenta, el equipo recomienda con confianza y la farmacia se posiciona como experta.