

ANEXO: Test de Diagnóstico Rápido

- Panel de Recomendaciones

Instrucciones: Responda **Sí** o **No** a las siguientes preguntas. Un número elevado de respuestas "Sí" indica que la falta de un Panel de Recomendaciones está afectando su rentabilidad.

Categoría	Pregunta Clave	Respuesta (Sí/No)
1. UNIFICACIÓN DE CRITERIOS	¿Las recomendaciones de su equipo varían significativamente entre un empleado y otro para el mismo problema del paciente?	
	¿El equipo no sabe cuál es el producto "elegido" de la farmacia para cada patología?	
	¿No existen guías rápidas o protocolos escritos para la recomendación en mostrador por categoría?	
2. RENTABILIDAD EN MOSTRADOR	¿El equipo desconoce qué productos son más rentables para la farmacia al momento de recomendar?	
	¿Se pierden oportunidades de venta cruzada porque el equipo no sabe qué producto sugerir después del principal?	
	¿El equipo no sabe qué argumentos de venta usar para justificar el precio del producto priorizado?	
3. GESTIÓN DE STOCK		

Categoría	Pregunta Clave	Respuesta (Sí/No)
	¿Se recomienda a menudo un producto que está a punto de agotarse (rotura de stock)?	
	¿El equipo recomienda productos de baja rotación o bajo margen por costumbre?	
TOTAL DE SÍNTOMAS IDENTIFICADOS (Respuestas "Sí"):		
Conclusión:	Si el total de respuestas "Sí" es superior a 3, la creación de un Panel de Recomendaciones es un problema prioritario.	